



Privatissimum

Umsetzungscoaching

Individual Start-Up Coaching

Persönliche Aufstellung und Beratung

Wer kennt das nicht? Sie haben ein Seminar besucht und sind durchdrungen von neuem Wissen und Tatendrang.

Allerdings: Zurück im Tagesgeschäft, sieht alles ein klein wenig anders aus. Das Seminar hat zwar gezeigt, dass das erworbene Wissen in höchstem Maße praxistauglich ist, nur ist Ihnen nicht so richtig klar, wie es in IHRE Praxis umzusetzen ist.

Es gilt die Erkenntnis:

Der Unterschied zwischen Theorie und Praxis ist in der Praxis größer als in der Theorie.

Beschäftigt Sie eine der folgenden Fragen?

Wie kann ich das bei meinem aktuellen Fall anwenden?

Unter Laborbedingungen – quasi auf der grünen Wiese – tönt das ja alles sehr fein. Der Vortragende scheint sein Wissen auch zu leben – auf alle Fragen kommt eine kongruente, stimmige Antwort – aber eben aus SEINER Welt.

Da kommen dann manchmal solche Gedanken: „Der Vortragende hat leicht reden. Erstens hat er reiche Erfahrung und zweitens die Sicherheit in der Methode. Ich allerdings habe mit Herrn XY zu arbeiten! Wie man weiß, ist Herr XY ein durchaus schwieriger Kunde, der jede Unsicherheit sofort erkennt und sie gegen mich verwendet. Auch ist das Gelernte in den Kreisen von Herrn XY nicht unumstritten. Da läuft es nur gut, wenn es perfekt läuft.“

- Wie packe ich es richtig an?
- Welche Schwierigkeiten kann ich mir ersparen?
- Wo liegen Stolpersteine im Dunkel verborgen?



www.systembrett.at

Systemische Aufstellung und Beratung
Training und Seminare

Georg Breiner
+43 676 8261 8582
business@systembrett.at

- Wie kann/soll ich es wagen...?
- Wie erreiche ich die Mitarbeit von Herrn XY?

Was hat das eigentlich mit mir und meiner Arbeit zu tun?

Oft fehlt der zündende Gedanke, wie das neue Wissen konkret in der täglichen Arbeit eingesetzt werden kann.

- Wie kann ich das Neue gut und sinnstiftend in meine persönliche Art der Beratung integrieren?
- Wie könnte ich das Gewohnte und das Neue zu einer vielleicht völlig neuen und individuellen Art zu arbeiten verweben?

Wie komme ich am schnellsten in die Gänge?

„Jetzt aber los!“ sind die aufmunternden Worte des Vortragenden. „Richtig!“ lautet Ihre Antwort.

... allerdings sollte es jetzt etwas konkreter werden.

- Wo setze ich an?
- Wie kann ich mich vom Mitbewerb abheben?
- Wo liegen denn eigentlich meine besonderen Stärken?
- ...und wie kann ich sie an (neue) Kunden transportieren?
- Welche – vielleicht sogar mir selbst verborgenen – Ressourcen habe ich?

Persönliche Aufstellung und Beratung

Vielleicht gibt es ja das eine oder andere Thema, das Sie schon eine Weile beschäftigt. Vielleicht eine Entscheidung, die Sie nicht und nicht treffen können, vielleicht eine belastete oder belastende Situation, die es zu klären, zu reinigen gilt. Erfahrungsgemäß sind innere Wege, Kanäle und Zugänge nach drei Tagen Systembrett-Seminar ganz weit geöffnet und vieles wird möglich. Nützen Sie die Gelegenheit!



www.systembrett.at

Systemische Aufstellung und Beratung
Training und Seminare

Georg Breiner
+43 676 8261 8582
business@systembrett.at

Was Sie jetzt brauchen:

Immer wieder wird der Wunsch an mich herangetragen, bei dieser „Nachbearbeitung“ des Seminars mitzuwirken. Immer wenn es die Zeit erlaubte, und ich manchmal noch am Seminarort verblieb, waren solche „Abendeinheiten“ für einzelne TeilnehmerInnen ganz besonders hilfreich, weil sie mit passgenauen Ergebnissen nach Hause gingen.

Stets sind konkrete Antworten auf konkrete Fragen gewünscht. Im Vortrag und während der Pausen des Seminars sind die Möglichkeiten des Vortragenden sehr beschränkt. Oft ist die Zeit zu kurz und manchmal würde allein die Schilderung der Situation den Rahmen sprengen.

Die Bearbeitung persönlicher Themen ist in Pausen und an Seminarabenden ebenfalls problematisch. Das behutsame Herantasten an den Kern, die achtsame Arbeit an der Lösung ist so „auf die Schnelle“ zwischen Tür und Angel meist nicht machbar.

Das Angebot

Bleiben Sie noch einen halben Tag länger. Erfrischt durch eine gute Nacht, nehmen wir uns am Tag nach dem Seminar die Zeit, die Sie brauchen. In Kleinstgruppen von maximal 3 Personen sind Sie direkt an der Quelle dran! Wir erarbeiten konkrete Schritt-für-Schritt Techniken und erstellen einen Vorgehens- und Terminplan, den Sie – mit hohen Erfolgsaussichten – sofort und unmittelbar in die Tat umsetzen können.

Der direkte Draht

Jeder noch so gute Plan braucht oft eine Nachjustierung, wenn er auf die Realität trifft. Deshalb ist in diesem Angebot eine weitere Coachingeinheit für eine nachfolgende Beratung am Telefon innerhalb eines halben Jahres enthalten, in der wir die Veränderungen besprechen und neue Strategien entwerfen.

Das Angebot im Detail

Am Tag nach dem Seminar gibt es die Möglichkeit in einer Kleinstgruppe (max. 3 TeilnehmerInnen) mit dem Vortragenden konkrete Anwendungsstrategien zu erarbeiten. Es stehen 2 Halbtageslots zur Verfügung: Entweder von etwa 8:30 bis etwa 12:00 oder von etwa 13:00 bis etwa 16:30. Die Kosten belaufen sich auf 250,- Euro pro Slot und TeilnehmerIn, excl. MWSt. Die Plätze werden in der Reihenfolge des Einlangens vergeben. Aufgrund der sehr beschränkten TeilnehmerInnenzahl empfiehlt es sich, rechtzeitig zu reservieren. Bitte geben Sie Ihre verbindliche Anmeldung bei der Seminaranmeldung bekannt. Die Verrechnung erfolgt im Voraus zusammen mit dem Seminarbeitrag. Bedenken Sie die zusätzliche Nacht auch bei Ihrer Hotelreservierung.